

Dr.ssa Veronica Rossi

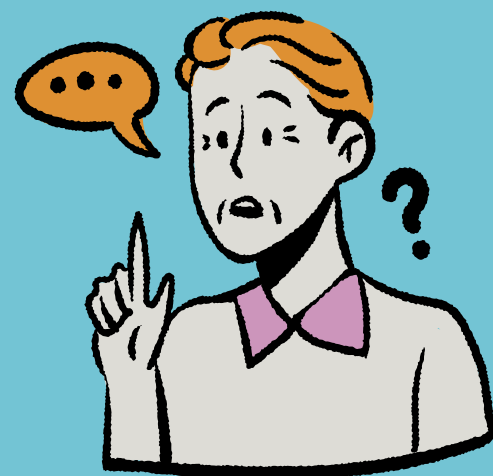
**Se una volta si vendevano
unguenti o pozioni miracolose,
ora si vende "il metodo".**

**...per fare soldi, per avere successo, per avere una vita
strabiliante ecc**

**QUINDI, ATTRAVERSO L'UTILIZZO DELLA PAROLA, E
PRECISE TECNICHE COMUNICATIVE SI CERCA DI
VENDERE UN METODO... "FAI COME ME..."**

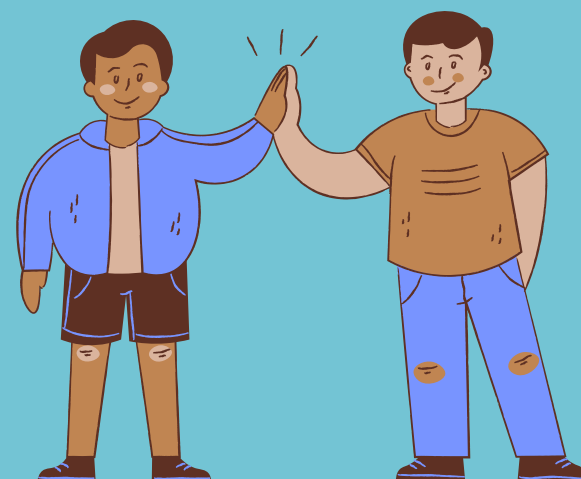


Di solito funziona così:



RACCONTO

Di solito viene raccontata la storia dell'oratore, tra fallimenti e sfighe varie, e poi, finalmente...la scelta



RELAZIONE

Si crea una relazione basata sul "ti capisco", "siamo uguali". Questa filosofia è molto potente.



"SE VUOI PUOI"

Io ce l'ho fatta, puoi farcela anche tu... basta che segui (compri) il mio metodo.

Dr.ssa Veronica Rossi

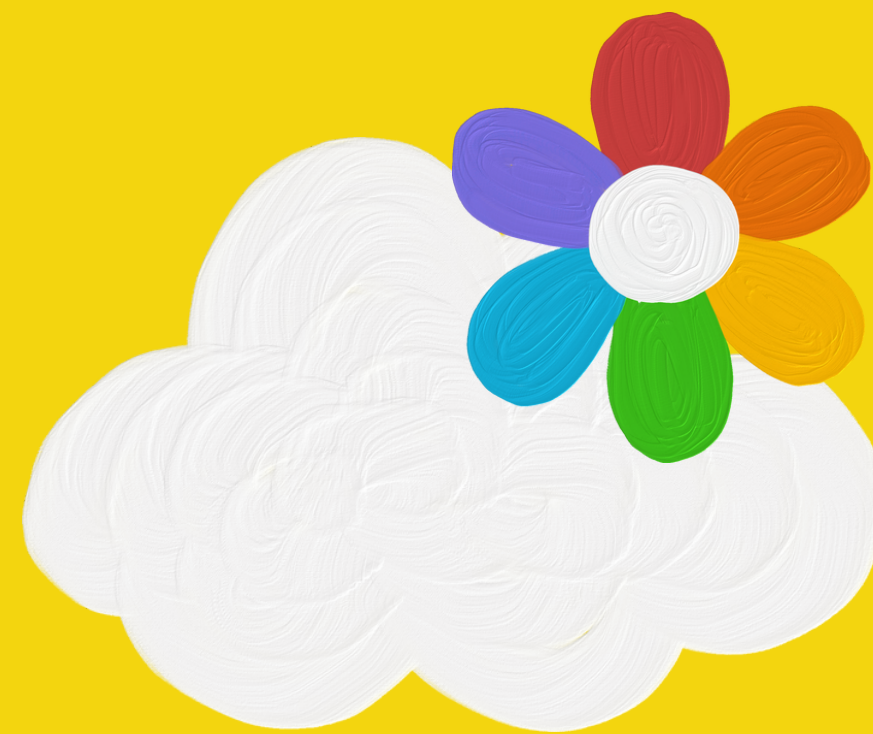
CONSEGUENZE

Siamo tutte persone diverse, ognuno ha talenti, risorse, caratteristiche diverse...è impensabile poter fare un "percorso di successo" uguale a quello di un'altra persona, però se questo lo reputiamo vero e poi non dovesse accadere...

**FRUSTRAZIONE E
SENSO DI FALLIMENTO**

Dr.ssa Veronica Rossi

**Sognare per
diventare la
versione migliore di
sè stessi...**



Dr.ssa Veronica Rossi

**...e non sognare diventare chi
non si è**






Come fare?

**Conoscendo
meglio te
stesso**

Dr.ssa Veronica Rossi



**NON POSSIAMO ESSERE O FARE
TUTTO CIÒ CHEVOGLIAMO**

**Possiamo però trovare la nostra migliore
versione**

